

FUNDAMENTOS DE LA VENTA PROFESIONAL



RUANO, ALFONSO



Editorial	LIBROS DE CABECERA (UDL)
Materia	COMERCIO Y MARKETING
Colección	TEMATICOS
EAN	9788412879629
Status	Disponible
Peso	392
Precio (Imp. inc.)	22,00€
Fecha de lanzamiento	04/10/2024

Títulos relacionados



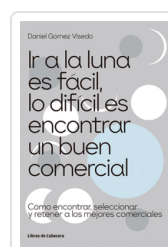
AUTOLIDERAZGO EN LA EMPRESA Y EN LA VIDA
CUERVO, JORGE



VENDER CON MARGEN
PRIORIZAR BENEFICIO SOBRE CRECIMIENTO
LOPEZ, FRANCISCO
MANUEL



GESTIONAR SIN PRISAS
GINEBRA, GABRIEL



IR A LA LUNA ES FACIL, LO DIFICIL ES ENCONTRAR UN BUEN COMER
GOMEZ VISEDO, DANIEL