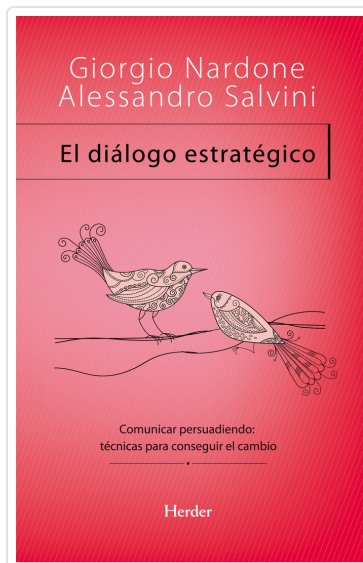


## DIALOGO ESTRATEGICO, EL



NARDONE, GIORGIO

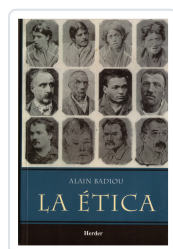
## SINOPSIS

El diálogo estratégico es una técnica evolucionada para dirigir un coloquio «terapéutico» capaz de inducir cambios radicales en el interlocutor. Se trata de una refinada estrategia para obtener el máximo con el mínimo, donde se estructura la primera entrevista como una verdadera intervención más que como una fase preliminar, cuyos sorprendentes efectos han abierto nuevas y prometedoras perspectivas de investigación y de intervención. La obra que el lector tiene en sus manos representa la síntesis de un recorrido de investigación, aplicación clínica y consultoría empresarial, realizado a lo largo de más de quince años en el Centro de Terapia Estratégica de Arezzo, después de su fundación a cargo de Giorgio Nardone y Paul Watzlawick. El diálogo estratégico resultará de interés tanto para profesionales de la psicología y de la comunicación como para lectores no especializados....



Editorial	HERDER (UDL)
Materia	<Genérica>
Colección	SIN COLECCION
EAN	9788425428432
Status	Disponible
Encuadernación	Tapa dura
Peso	190
Precio (Imp. inc.)	13,50€

## Títulos relacionados



ÉTICA, LA  
BADIOU, ALAIN



VITUPERIO DE  
ORBANEJAS  
CASTRO, SIXTO J.



SOBRE LOS MITOS  
PLATONICOS  
PIEPER, JOSEF



PLATON  
REALE, GIOVANNI